

08.04.2013

Wirtschafts Presse – Seminar: Unternehmenswert bestimmen – Nachfolge finden



Seminar: Unternehmenswert bestimmen – Nachfolge finden

März 21, 2013 by [connektar](#)
Filed under: [Allgemein](#)

Unternehmenspreis maximieren – Kaufvertrag sicher ausarbeiten – Richtige Kontroll- und Steuerungsmöglichkeiten für die richtige Nachfolge



Laut dem Institut für Mittelstandsforschung steht jährlich in mehr als 70.000 Familienunternehmen die Regelung der Nachfolge an. Immer populärer wird es dabei, die Unternehmen außerhalb der Familie zu übergeben.

Es zeigt sich immer wieder, welche existenzielle Bedeutung es für Unternehmen hat, ein entsprechendes Nachfolgekonzept frühzeitig auszuarbeiten und rechtzeitig mit der sorgfältigen Umsetzung zu beginnen. Die Gestaltung der Unternehmensnachfolge ist eine strategische

Aufgabe, der sich jeder Unternehmer gewissenhaft und zum richtigen Zeitpunkt stellen muss. Oft wird empfohlen, bereits im Alter von ca. 50 Jahren anzufangen, sich darüber Gedanken zu machen.

Ein Verkauf will gut überlegt sein, denn schließlich hat man in sein Unternehmen viel Kraft und Energie gesteckt. Um die Übergabe erfolgreich zu gestalten sind an die externen Nachfolger hohe persönliche und fachliche Anforderungen zu stellen. Ist erst mal ein potentieller Käufer gefunden, so folgen drei Monate bis zwei Jahre Einarbeitungszeit – je nach Markterfahrung des Nachfolgers.

Was muss dabei der Verkäufer beachten, um den besten Preis für das eigene Lebenswerk zu erzielen? Eine adäquate Unternehmensbewertung wird zur Grundvoraussetzung. Zukunftsfähigkeit und Wissensbilanz sind die Visitenkarte des Unternehmens und können ausschlaggebend für den Verkaufspreis sein. Die Verhinderung hoher Risikoabschläge, die Wahl eines geeigneten Übergabemodells sowie letztendlich auch die Ausarbeitung eines sicheren Kaufvertrages stellen dabei mit die größten Herausforderungen dar.

<http://www.wirtschafts-presse.de/?p=8882>